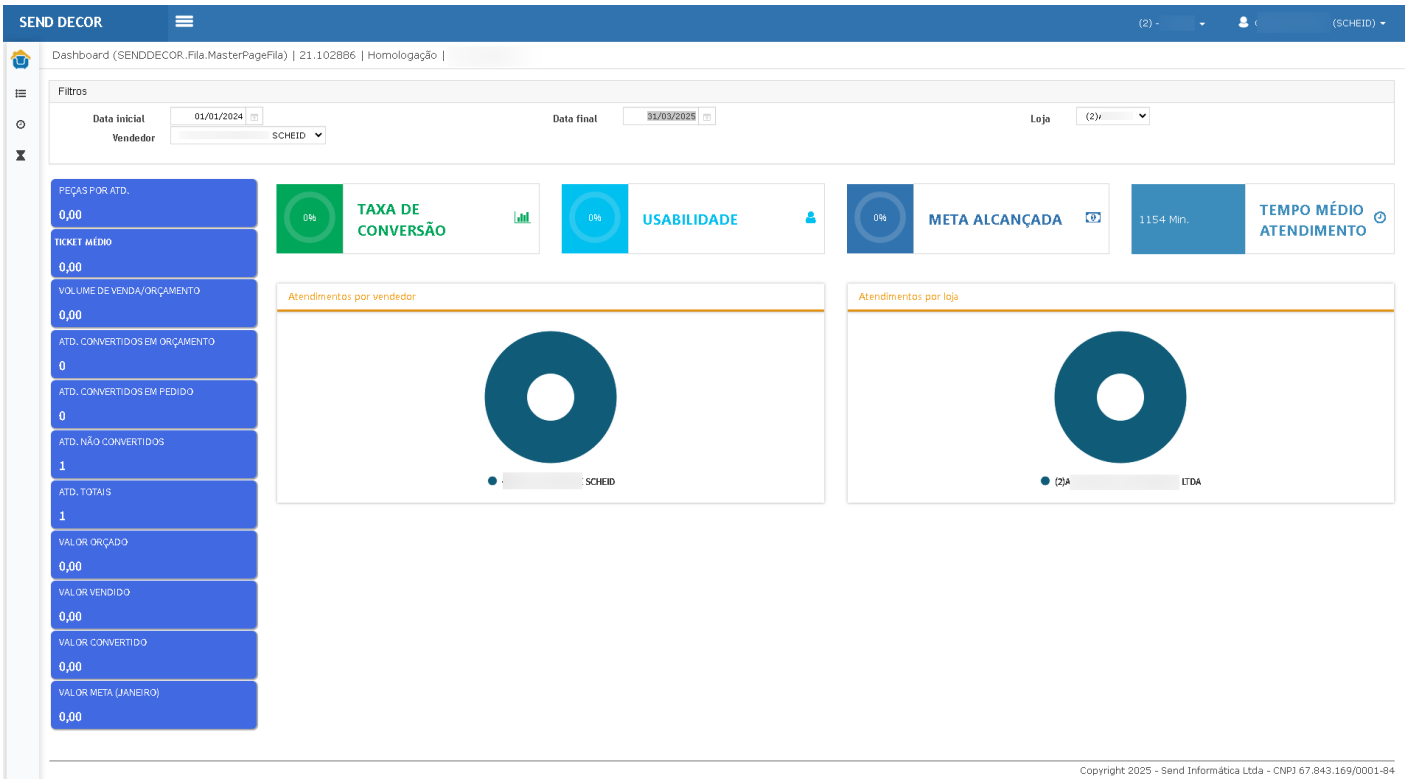
Dashboard - Tela Principal

O **Dashboard do módulo Fila de Loja** é uma interface visual que apresenta os principais indicadores e métricas de desempenho relacionadas ao atendimento de vendas. Ele permite acompanhar, em tempo real, a eficiência da equipe de vendas e os resultados obtidos.



1. Filtros de consulta

- O dashboard permite a seleção de um **período de análise** por meio dos campos **"Data Inicial" e "Data Final"**.
- Também é possível filtrar as informações por **vendedor** e por **loja**.

2. Indicadores Principais

No centro do painel, há indicadores visuais que apresentam métricas essenciais:

- **Taxa de Conversão (%)** → Representa a proporção de atendimentos convertidos em vendas.
- **Usabilidade (%)** → Mede a eficiência do atendimento com base nos atendimentos concluídos.
- **Meta Alcançada (%)** → Percentual da meta de vendas atingida no período selecionado.

- **Tempo Médio de Atendimento (Minutos)** → Tempo médio gasto em cada atendimento.

3. Painel de Estatísticas

Na lateral esquerda do dashboard, há um painel azul com métricas detalhadas:

- **Peças por Atendimento** → Quantidade média de itens vendidos por atendimento.
- **Ticket Médio** → Valor médio das vendas realizadas.
- **Volume de Venda/Orçamento** → Total de vendas ou orçamentos gerados.
- **Atendimentos Convertidos em Orçamento** → Número de atendimentos que resultaram em um orçamento.
- **Atendimentos Convertidos em Pedido** → Número de atendimentos que geraram um pedido de venda.
- **Atendimentos Não Convertidos** → Número de atendimentos que não resultaram em venda.
- **Total de Atendimentos** → Quantidade total de atendimentos registrados.
- **Valor Orçado** → Soma dos valores dos orçamentos realizados.
- **Valor Vendido** → Soma dos valores de vendas concluídas.
- **Valor Convertido** → Valor total das vendas efetivamente concluídas.
- **Valor Meta** → Meta de vendas estabelecida para o período analisado.

5. Gráficos

Na parte inferior do dashboard, há dois gráficos circulares (ainda sem dados carregados) que apresentam:

- **Atendimentos por Vendedor** → Distribuição dos atendimentos entre os vendedores da equipe.
- **Atendimentos por Loja** → Comparação do número de atendimentos entre as lojas.

Revisão #7
Criado 14 março 2025 15:26:24 por Jaqueline
Atualizado: 12 novembro 2025 12:39:05 por Jaqueline

Copyright 2025 - Send Solutions Ltda - CNPJ 67.843.169/0001-84 - Abertura de chamados - Instagram